

温台发展的未来演变态势

杭州商学院经济学院 苏 静

学术界对“温台模式”的发展机理有不同的概括，笔者认为它是以产业集聚、小城镇构成的经济发展的空间组织结构为支点，在“无为而治”的政府管理模式下，靠专业市场、内源融资、本地企业家支撑起来的众多大中小民营企业发展而成的一种区域经济发展模式。剖析温台地区在经济发展中基础条件、发展环境和众多制约因素，我们可以看到温台模式发展机制的演变态势。

1. 以中心城市为主导的城市化进程将加快。从目前温台经济发展来看，最大的“瓶颈”制约是资金、土地、技术、人才等要素的缺乏和市场的健全。“城市化”作为温台地区经济发展的主要载体，是资源、技术、人才、管理的最佳结合点，厂商可共享基础设施、节约生产成本获得规模经济效益，更重要的是由于厂商的彼此接近，可以更快地获取技术和市场信息，提高交易效率，减少交易成本，从而促进分工和专业化发展，获取范围经济效益和专业化经济效益。目前温台面临的主要问题，是城市化水平滞后于工业化水平，城镇体系不合理，城市集聚和辐射能力不强，小城镇过多、过密，城镇个体间发展不平衡。温台地区为了适应未来经济的发展，以中心城市为主导的城市化进程必定要加快。这将迅速推动温台地区产业结构的高度化和空间结构的高级化，从而实现区域经济的快速增长。

2. 产业结构的整合与变动。温台地区区域块状特色产业区，将根据市场竞争需要发生裂变、整合、延伸、提升，实现工业布局优化，形成若干个有国际影响力的先进制造业基地。裂变：主要是依环节分解、市场细分，由一个产业区裂变成若干个更专业化特色的产业区。整合：包括内部整合和区际间布局分工整合，（1）产业园区的整合。通过合理布局，引导产业向最适宜其发展的地区集中，推动园区向专业化、特色化、协作化方向发展，形成跨地区产业的网络化组织结构建设，重点形成以产业集群为纽带的产业园区体系。（2）专业巨人的形成同与之协作配套企业间的整合，如温州8家制锁龙头企业强强联手，组建“温州市强强集团有限公司”。（3）网络关系的整合，如统一品牌，共享销网络。区际间布局的整合趋势是，在若干个特色产业区之间的中间地带，创造条件，构建起为周边产业区提供原料、配套服务的新产业区。延伸：主要是在巩固现有专业化特色产业集聚的基础上，向相关产品集聚延伸。提升：不断改进技术，提升档次，改善运作方式。各产业区通过开展广泛的国内外合作，引进先进的管理、技术、理念和高级人才，不断创新体制、机制和管理，提升产业区的整体素质、运行效率和辐射能力。

3. 出现新型金融结构雏形。根据美国经济学家罗纳德·I. 麦金龙（1973）和爱德华·S. 肖（1973）的“金融中介理论”，金融体系与经济发展之间存在着非常强的相互依存和相互影响关系。未来温台地区经济的快速发展，必将促进金融业的稳定和发展并形成独特的新型金融结构：（1）民间金融的正规化。民间金融与民营中小企业在长期互动中形成逻辑性的协同演进。民营中小企业在创业、发展、成熟和集团化的各个时期，对民间金融提出不同的要求，民间金融形态也因此而经历自由借款、准组织化和组织化的发展阶段。温台地区民营中小企业的发展已进入新的历史发展阶段，这客观上必定要求民间金融通过合法化形成高组织化的正规金融机构。（2）中小企业信用体系和信用担保体系将逐步建立。随着温台地区融资体系的完善，必将促使民营中小企业信用体系和信用担保体系的完善。（3）多种途径的融资体系。随着温台经济的发展，产业结构的提升，高科技企业将不断发展，企业技术创新能力将不断增强。这客观上要求资本市场融资体系的建立和创业投资公司、创业投资基金等企业创业资本的发展。同时温台地区还将建立民营企业发展基金、互助基金、风险基金体系，通过资本投入、贷款、贴息等方式，向不同类型的小企业注资，发挥基金的导向作用，优化资源配置。（4）外资依存度将逐步提高。随着经济发展的需要，政府、企业都将认识到利用外资的重要性。必将把握机遇，营造有利于外资投资经济的可持续性发展环境，积极拓宽招商引资的途径。

4. 现代商贸渠道网络初步成型。温台地区的经济发展，必要求建立与之相配套的以发展连锁经营、集中配送和电子商务等为重点的现代流通业。通过按组织规模化、管理规范化的要求发展起来的连锁经营，整合供应链，优化价值链，进一步推进资源的重新整合，确立连锁经营在零售业中的显著地位；集中配送是现代物流的重要内容，通过统一进货、配货，能最大限度的满足供应、降低成本、提高效益，提高流通效率和企业效益。还将形成围绕连锁企业的集中配送管理，功能完备的配送中心，完善的配送网络。同时，还将建立区域性、社会化的物流配送系统、围绕产业集群的统一的物流中心和专业化、社会化的第三方物流配送企业，提高物流功能，整合物流功能；以企业的信息化为基础的电子商务，是现代流通的重要方式，从根本上改变企业的经营模式，提升综合实力，是中小企业参与国际交流与交易的最好平台，为传统企业扩大市场，提高中小企业的产品知名度，使企业真正参与国际分工。

5. 职业经理人市场渐趋完善。温台地区民营企业治理结构的逐步变革：从家族制过渡到公司制，从单一的产权过渡到多元产权，从两权合一到两权分离，从经验管理到形成职业经理层，这促使温台地区的职业经理人市场的发展将渐趋走向规范、成熟。温州经济发展的成功主要得益于温州在企业家资源方面的优势（陈建军、林亮，2003），但一般说来，家族制是民营企业始创阶段普遍适用的形式，并不适用于企业的长期发展，除非企业家的素质在某个家族具有生物学遗传的特质。经验表明，家族企业传递至第二代能够生存下去的，不到 1/3；传递到第三代能够生存下去的，不到 1/5；能够传出第三代的不过百分之二三（马津龙，2003）。在全球竞争日趋激烈、企业面临跨国公司和世界名牌产品严峻挑战的情况下，温台地区的民营企业要在激烈的市场竞争中焕发生机，必须实施非家族化管理。非家族化管理的核心是在家族企业中移植接入现代经理制度。这必定促使温台地区职业经理人市场渐趋成熟，使温台地区的家族企业的治理结构实现真正意义上的委托——代理制。

6. 发展新格局将引发政府职能转变。政府将转换行为方式，从管理转向服务，恪守行政权力的服务性原则，实事求是地定位于“社会服务人”，将在提供产权保护、维护市场秩序、促进充分就业、跨区域性重大基础设施规划和建设、保护生态资源环境、防治重大灾害、提供社会公共安全、保障社会公正和基本福利等方面发挥权威性作用，在组织公共产品或准公共产品方面发挥主导性作用，进入一种新形式下的“有为”状态。

责任编辑：杨玉中