

把特种养殖业推上循环经济轨道

韦翠芳

我是安徽省临泉县特种动物养殖协会会长。从 1998 年开始,先后投资 1000 多万元,在当地发展以养獭兔、芬兰狐狸、乌苏里貉等为主的特种动物养殖业,并把养殖基地发展到周边县、市、省,带动广大养殖户共同致富;我开发的"芳草天雅"牌裘皮系列产品与新加坡和香港地区建立了长期供货业务关系,产品销到海内外;我们协会还扶困济贫,以无私奉献的精神开展社会公益事业,帮助群众致富。从 2002 年至 2007 年 12 月,我先后被评选为第十届、第十一届安徽省人大代表、安徽省劳动模范、安徽省致富女状元、全国首届女性创业之星、第五届"江淮十大女杰"。

从 2004 年开始,我响应党中央的号召,在安徽省人大常委会副主任、我国著名的循环经济专家季昆森指导下,大力发展循环经济,同时使我们专业协会及广大养殖户也步人循环经济的轨道,经济效益和社会效益大提高。2007 年,我们的各特种养殖基地和广大养殖户总营销额达 1600 万元,创利税 320 万元,每个养殖户增收 5000-10000 元,解决和带动劳动就业 6000 多人。我自己的公司也获利 100 多万元。

一、把人生锁定在特种养殖上

我是一个农家女。上世纪80年代初,因家里穷,上不起学,初中毕业后就辍学了,17岁开始挑起家庭生活的重担。先后开过裁缝铺,进城做过布匹生意,搞过铝制品加工。每次转行,都是凭着我对市场风云的判断而做出的抉择。到1998年,我把目光锁定在特种养殖上,也把身家性命锁定在这项事业上。从此我与可爱的獭兔、貉、狐狸结下了不解之缘,从此也翻开了人生的新篇章。

我认为,随着社会的进步和人民生活水平的提高,市场对高档裘皮服饰的需求量会越来越大。而野生的貉、狐狸是国家三类保护动物,不能捕杀,要获取这类动物珍贵的皮毛,必须进行人工饲养。于是我决定办特种动物养殖场。

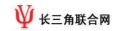
1998 年,我背起行装,远离家乡,来到河北省秦皇岛市昌黎县。那里有个特种动物养殖基地,养的都是狐狸、水貂、乌苏里貉、獭兔、小尾寒羊之类的皮毛珍贵动物。这个养殖基地是当地十多名复员退伍军人干了十多年,历尽艰辛才发展起来的。这些小精灵非常娇乖,不掌握其生活规律和习性很难侍候好,弄不好会血本无归。自己一个弱女子能把这项事业扛起来吗?我曾经痛苦地思索过、犹豫过。最后还是横下一条心:坚决要试试这条路。

我在昌黎县边打工养活自己,边用心学习特种动物养殖技术。两年下来,基本掌握了这种技术。

2000 年,我东拼西凑筹集了 8 万元资金,在临泉县田桥经济开发区办起了自己的特种动物养殖公司。我从秦皇岛昌黎县引进了种原,还重金从河北省聘请了两位特种动物养殖高手当技术顾问。于是我的特种养殖业逐渐发展起来,规模不断扩大。2001年,安徽省委书记王太华等领导人参观了我的养殖公司,对我的事业给予充分肯定和赞扬,并把我的养殖业列为中国光彩事业项目。

正当我的事业如日中天时,2003年的一场大水给我的养殖业带来灭顶之灾:整个养殖场的院子都泡在水中,许多小动物被淹死或染上了疾病。眼巴巴看着一个个活蹦乱跳的狐狸、貉、獭兔纷纷死去,我想哭都没有眼泪。这次灾难使我损失百万元。

面对毁灭性打击,我没有退缩,我强忍着悲痛,乘上南下的列车,到南京农科院求师问计,向专家教授学习特种动物的防



疫良方。南京农科院的专家教授被我的真诚所感动,把特种动物防疫的方法悉心传授给我。安徽省财政厅的负责人被我的精神 所感动,特地把我的项目上报国家财政部;财政部的有关部门也被我的富民项目的美好前景所感动,毅然无偿支持我扶贫项目 资金80万元。从而使我的养殖业起死回生。我决心要以事业的成功,带动广大群众致富,来报答党和政府的恩情。

我的特种养殖业又迅速发展起来,仅貉每年就以 1000 多只的迅速递增。我的养殖技术也更加成熟,曾创下一窝产 15 只小貉的记录。外地来取经的人常年不断。

我在不断发展和扩大本公司养殖业的同时,从 2003 年至今,又投巨资,先后在本县的田桥、陶老、宋集、长官、牛庄、滑集等乡镇,在本省的杨山县、霍山县、阜阳市,在河北省的昌黎县,河南省的平舆县,共 3 省 6 县建了 11 个特种动物养殖基地。采取"协会+公司+农户"的办法发展养殖户 2500 多家。其中养獭兔 26500 只,乌苏里貉 17300 只,芬兰雪狐、蓝狐 5000 只,2007 年销售收入 1000 多万元。

二、把特种养殖锁定在循环经济上

从 2003 年开始,安徽省人大常委会副主任、我国著名的循环经济专家季昆森,曾多次到我的特种养殖公司考察指导,鼓励和指导我在特种养殖业中发展循环经济。于是我逐渐把循环经济原理融人自己的经营指导思想中,贯穿到自己生产和经营的各个环节中,使自己开创的各养殖基地和农户都进人循环经济的轨道,在建设资源节约型和环境友好型企业中不断积累经验。

1. 开发秸秆饲料,大量节约粮食。我养的小动物对食物很挑剔,过去多是用玉米面、鱼粉等调成饲料喂养。这样要消耗大量的粮食,饲养代价高。而獭兔、小尾寒羊以草食为主,精饲料喂多了不但浪费,而且效果不好。于是我就把玉米秸秆、豆秸、红芋秧等农作物秸秆和草进行精加工,再和玉米面、豆饼、鱼粉掺和在一起,其中秸秆和草占 70%,制成多种适合不同动物口味的优质饲料。这样既促进了小动物的健康发育,又降低了成本。

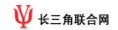
我根据小尾寒羊以食草为主的特点,就把所有的小尾寒羊租给本县滑集镇的农户喂养。因滑集镇新特果业协会有万亩果树林,林下野草丰茂,养殖户用林下的野草喂养,既降低了饲养成本,还促进了果木生长。

我把开发特种动物饲料的技术传授给广大养殖户,每年可节约粮食345万斤左右。

2. 用小动物粪便发展沼气事业。我的养殖基地每天生产大量的小动物粪便,特别是貉和狐狸的粪便散发着特殊的腥躁气味,非常难闻。2005 年以前,这些粪便随处堆积,严重污染了环境。2005 年春天,我按照季昆森宣传的循环经济理论,在獭兔饲养区建起一个 10 立方米的沼气池,并通过 50 米的管道与厂区的厕所连接起来。2006 年-开春,我又在貉饲养区建一个 50 立方米的大沼气池。这样,养殖区的特种动物粪便可随时导人沼气池,使饲养区和厂区的环境大大改观。我公司用沼气做饭、烧水、洗澡、煮饲料,既方便又卫生,每年可节约燃料费 1 万多元。2007 年我用沼渣、沼液种蔬菜、粮食,已收到一定成果。2008 年开春后,50 亩地的绿色农作物基地即将建成。这 50 亩地不施化肥、农药,专有沼渣、沼液种蔬菜和粮食,培育绿色食品和有机食品,给当地农户做示范。

我还把发展循环经济的经验向广大养殖户推广,而且采取鼓励措施:凡是领养50组(一组1公3母)獭兔的养殖户,我就出钱为其建一口8立方米的沼气池。这样既扩大了养殖规模,又促进了养殖户发展循环经济。现在我已为50家养殖户建了沼气池,还有的正准备建。

3. 用貉的针毛制毛笔。乌苏里貉全身的皮毛都很珍贵。脖子、背上及尾部的针毛很特殊,它粗、长而柔韧,软硬兼能,不断损。但每年立春之后,这类毛就自然脱落,变成废弃物。我感到很可惜,就把脱落的毛收集起来,与临泉文德堂笔厂联手制作毛笔。经试验获得成功。文德堂笔厂的制笔大师曹如章说,这种毛比羊毫、狼毫、兔毫有多种优越性,制出的笔称得上珍品。



从而开创了用貉毛制毛笔的先河,并注册了商标,每套笔价值 1000 多元。并被国家专利局命名为"中华第一貉笔"。同时我们还用貉的针毛制"美容笔"、"化妆笔",开发出貉笔系列产品,从而使这些原本是废物的东西身价百倍。

现在我与临泉文德堂笔厂联合,每年制"中华第一貉笔"约3000套,价值300多万元。

4. 发展裘皮加工业。我的养殖公司和外地养殖基地及广大养殖户,每年都产出大量的獭兔皮、貉皮、狐狸皮等珍贵的皮革,如何利用这些皮革是特种养殖业发展循环经济的重要一环。为了确保广大养殖户的效益,我就把这些皮革统一收购过来,然后送到河北省去揉制。揉制好后,一小部分由我们公司的服装加工厂加工裘制产品,一大部分分别送到江苏省的雪喜来、雪暖、雪云飘、郁金香等羽绒服加工厂加工成服装配件。现在我们加工的主要产品是獭兔皮、狐皮、貉皮的围领、毛条、披肩,以作冬装的服饰辅件等。2007 年共生产这类产品 10 万件,营销额 300 万元,利税 60 万元。我们还与新加坡、香港地区建立长期供货关系,产品销到海内外。

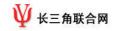
目前,我们正筹集资金建立自己的高档裘皮服装生产线。如果这条生产线建成了,利润就大多了。1 张貉皮和狐狸皮的收购价是 400 元,6 张貉皮或狐狸皮可做1 件裘皮上衣,10 张可做一件裘皮大衣。裘皮上衣的国内市场价是1万多元1件,裘皮大衣国内市场价是2万多元1件,国际市场上价格更高。1 张獭兔皮的收购价是40元,24 张獭兔皮可做1件裘皮上衣,国内市场可卖4000元;30 张獭兔皮可做1件裘皮大衣,国内市场价是6000元。这样就可为广大养殖户和企业带来更大的效益,也能更好地满足市场的需求,真正把特种养殖业做强做大。

- 5. 发展特种动物肉类加工业。据《本草纲目》记载,貉肉是滋补性很强的药类食物,可治胃病、哮喘病、妇科病等;獭兔的肉肉质鲜美,蛋白质高,胆固醇低,也有药用价值,被专家誉为"保健肉"、"美容肉"。这些肉在国内外市场上很走俏。而过去广大养殖户只注重取这些小动物珍贵的皮毛,忽略了对其肉的利用。我研究了这些肉的价值之后,就与河北省邯郸市一家食品加工厂合作,共同开发獭兔肉、貉肉、狐狸肉系列产品。我以每斤 4 元的价格把特种动物肉从各基地的养殖户中收购过来,再统一提供给邯郸市的食品加工厂。现在我每年可提供 50 吨,每吨盈利 800 元。加工厂把这些肉类加工厂各种特色美食后,深受市场欢迎,每斤卖到 50-70 元,从而使养殖户、我的公司和加工厂家三方都从中获利。如果自己能建成特种动物肉类加工厂,利润就更高了。
- 6. 准备用貉绒加工貉绒衫。貉身上的绒毛非常柔美,但每到热天就自然脱落,白白丢掉了。现在我把这些绒毛收集起来,准备用它加工貉绒衫。每只貉每年脱绒毛 2 两,现在养殖户共养貉 17300 只,每年可收集绒毛 2460 斤,1.5 斤绒毛可加工一件貉绒衫,每年共可加工 2300 件。每件貉绒衫的价值最低在 1000 元以上,年产值可达 230 多万元。

三、把循环经济推向千家万户

为了在特种养殖户中推广和普及循环经济,并向社会宣传循环经济理念,我采取了以下措施。

- 1. 面向社会进行特种养殖循环经济培训。我自投身特种养殖业以后,就坚持以本公司为中心,面向社会发展特种养殖业,以多种优惠政策把尽量多的农户吸引过来,通过办培训班的形式向他们传授特种养殖技术,传播在特种养殖中发展循环经济的经验和做法。至今,我已办培训班 30 多期,山东、河南、河北、江苏、福建的大批外地客户,共 3000 多人参加了培训。除办培训班外,我对外地来的人员还随到随培训,随时当面解答他们提出的各种问题,随时用电话回答全国各地的来电咨询。我的手机常常是一打就是几十分钟,每月的电话费都在 2000 元以上,全国各地经过培训和释难解疑的人在万人以上。我的培训和解答都是无偿的,每年都耗费大量的时间、精力和财力。我认为,这都是作为一个省人大代表、省劳模对社会应尽的职责。
- 2. 开创特种养殖循环经济扶贫之路。我对家庭经济困难的养殖户实行"四包四兔",即包签订养殖合同,包养殖技术和循环经济技术培训,包产品回收,包农户效益;免费提供畜种,免费加工饲料,免费防疫治病,免费跟踪指导。我把生产和经营



的风险都留给了自己,把效益空间让给养殖户,让贫困户放心大胆地发展特种养殖业,在特种养殖中发展循环经济。如阜南县农村妇女王克娥是特困户,儿子是残疾,丈夫生病,生活没有着落。我就免费给她送去了种畜,手把手地教她养殖技术,使王克娥摆脱了困境,坚定了对生活的信心。

- 3. 创办特种养殖协会。我于 2003 年 1 月在科协指导下创办了叫"泉县特种动物养殖协会",现在已发展会员单位和会员户 300 户。还成立了养殖分会、营销分会、新产品开发分会和技术培训学校。我依托协会带领广大会员有组织地大力发展循环经济。现在协会拥有固定资产 259 万元,已累计投资 600 多万元。协会的养殖规模不断扩大,循环经济已逐步规范。
- 4. 开展服装加工和技术培训。去年 6 月,我又投资百万元,购买机器 30 台,建成服装来料加工车间。主要是承担阜阳市外贸部门的服装加工出口业务。每天可制作出口服装 3000 件,每年可盈利 30-50 万元,解决了 70 多个农村妇女的劳动就业问题。

我还创办了服装加工岗前培训班,建好了培训班的房屋、配齐了设备和师资力量,对愿意搞服装加工的农村妇女和女青年进行技术培训。培训后定点推荐给上海、江苏、北京等地的有关厂家,或者由她们本人自谋职业,从而为当地和周边地区农村女劳力创造了就业的机会。到目前为止,已经培训 1000 多人。

「作者: 韦翠芳, 临泉县特种养殖协会会长]

