
诚信电商引领乡村振兴

陈伟龄 张宁

勇闯敢为，坚毅走出人生新境界，带动共富，诚信建设乡村新面貌。党的二十大报告指出：“全面推进乡村振兴，坚持农业农村优先发展。”从不认输一心扑在花木事业上，到带动全村人从事电商致富，宿迁市沭阳县新河镇双荡村党支部书记李敏抢抓乡村振兴发展机遇，躬耕农村，形成“家家有项目、户户有网店、人人有钱赚”的创业氛围。

变花木盆景为乡村生动发展实景

天道酬勤，人贵自强。从命途多舛到找寻真知，从挑战人生难题到实现自我价值，李敏一直在艰辛地奋斗，从未轻言放弃。她扎根沭阳大地，致力变花木盆景为乡村生动发展实景。

7岁那年，李敏不幸遭遇车祸，失去了左手小臂。她并没有服输，而是坚持求学。大学毕业后求职屡遭碰壁，她毫不气馁，紧抓沭阳发展花木电商创业的机遇，选择返乡创业。创业初期，李敏遇到不少挑战，人手不够，她常常身兼客服、打包发货的工作，右手五指、残缺的左臂经常被刺得鲜血淋漓。虽说只有一只手臂，但“手口并用”下，她每个动作都极为麻利。缺少资金和电商销售技术，李敏便向村党支部、村委会反映困难。当时各级党组织都很关心，帮她申请了免抵押的小额创业贷款和仓储物流支持，推荐她参加电商培训。凭借不服输的劲头和热情周到的服务，她的网店逐渐有了起色，从最初一天只有三五单到后来一天上百单，年营业额超过100万元。

创业带来实在的实惠，让她拥有更多的信心。她始终坚持“品质第一、诚信为本”的经营原则，加上周到的服务，店里“回头客”多，粉丝黏着性极强。2016年第四届淘宝村高峰论坛上，李敏被评为“十大优秀淘宝人”。2017年，又被评为“江苏省十大感动人物”，被大家亲切地称为“电商维纳斯”。乐观的她，给身边的人分享自己的创业故事，在直播间给全国各地的网友打气鼓劲。当看到自己能够帮助更多人实现梦想时，她觉得自己付出再多努力都是值得的。2017年，李敏通过“返乡兴村新村干”选拔，成为一名村干部。在她的带动下，双荡村建新村干公益直播基地，助力花农们“触网”带货，免费开放直播场地和设施，定期组织电商知识培训。

双荡村虽然有300多年花木种植史，但由于交通不便，花木生意一直没做出大名堂。如今，在李敏和众多村干部带动下，村里建起第一个工作微信群、组织村民参加培训、传授直播策划运营经验等技能，村里花木电商由原来的200多户增加到400多户，其中40多人通过电商创业就业实现脱贫致富。村集体经济收入不断壮大，村民口袋越来越鼓了。

变传统生产为触网经营

党建引领，新产业带动大发展；支部搭台，新模式成就大未来。运用党建引领，李敏带领返乡创业新村干创办双荡村公益直播基地，帮助花农销售自制“沭派盆景”，用直播等网购方式为农贸赋能，变传统小农生产方式为触网经营模式，收到了很好的效果。

手机变成“新农具”，直播变成“新农活”，流量变成“新农资”，乡村振兴的道路上，双荡村每天都是生动的创新实践。为更好地带动村民增收致富，李敏在村里设立了电商扶贫驿站，配备了30多台电脑，定期邀请专业老师、电商从业者现场教授直播教学、图片拍摄技巧、店铺运营等课程。通过学习，初学者新开网店6个月左右时间就能产生效益。

春回大地，花柳相映成趣。在双荡村处处可见园林绿化、苗木批发的店面。营运花木的车辆来来往往，花木销售人员络绎

不绝，公益直播基地上人头攒动。男女老少架起手机支架，或对着花卉苗木，或对着自己，大声吆喝。李敏也身在其中，她手嘴并用，取货、打包，和网友互动时用单手打字，忙得不亦乐乎。

双荡村公益直播基地采取“支部搭台、新村干唱戏、集体+群众共同受益”的模式，由村集体提供场地货源，村干部带头示范直播，通过实地实景实操不断提升电商直播创业技能和技巧，形成主播增“粉”、群众致富和集体增收的多方共赢格局。依托公益直播基地，新河镇双荡村电商已由原来的200户增加到400多户，甚至有一户有多个店铺。村民收入增加了，村集体经济收入也随之增加了。村里筹资在村道上安装200盏太阳能路灯，村民们晚间出行更方便。现在，在双荡村户户都从事花木种植、电商销售，70多岁的老人都会简单配货打包，形成“家家有项目，户户有网店，人人有钱赚”的创业氛围。新河镇党委积极推广双荡村公益直播的经验做法，邀请李敏现场教学，先后协助周圈、沙河、维新三个村建立了公益直播基地，帮助农户足不出户就可以把花木种苗卖出好价钱。

变“要我诚信”为“我要诚信”

闽南走北一时取巧，诚信耕耘方成大道。花木电商产业如何升级，如何更好地打开市场，拓宽销售渠道，让村民们持续致富？诚信经营，是李敏不变的坚守和执着。变“要我诚信”为“我要诚信”，这才是掌握制胜规律的法宝。

在沭阳，花木盆景电商已突破4.5万家，约30万人种花木、销售花木，全县集聚淘宝、京东六成花木类卖家，花卉直播销售额占全国的三分之一，平均每秒就有15件花木快递从沭阳发往全国各地。2022年，沭阳花木产业销售额突破200亿元。在如此激烈的电子商务营商氛围里，如何保持自家电商的高关注度，如何赢得更多消费者信赖？诚信经营、货真价实、物美价廉就是最好的标准。

早在刚入行时，李敏发现许多花木网店都用极为精美的花卉图片招揽生意，但实际发出的产品质量并不高，常常会出现“货不对板”等问题。李敏不仅没有这么干，甚至还特别“憨”，劝说一位下了大订单的河北客户不要在气候不适合的秋季订购百合花苗。到手的生意虽然推出去，但她赢得了客户的好评和信赖。

身残志坚、自主创业，诚信经营、服务百姓……李敏的奋斗赢得了大家的认可，获得了江苏“最美诚信之星”。她的亲身经历让村民们看到诚信经营不仅能换得到好口碑，还能带来好效益。他们纷纷改变了经营理念，大家一起经营好、维护好自己的口碑。点滴汇聚江河，当地电商的经营氛围从“要我诚信”很快变成了“我要诚信”。

从2021年开始，沭阳全县启动花木种苗领域专项整治工作，进一步规范花木种苗市场经营秩序，提升沭阳花木的良好形象，同时推出“诚信标签”这一首创性举措，在标签上标注全县各个相关职能部门的监督电话以及投诉平台二维码，从“失信”源头对商户进行监督。这样，不仅营造了重信誉、守信用、讲信义的良好氛围，也推动诚实守信成为全社会共同的价值追求和自觉行动。

在乡村振兴的道路上，李敏和伙伴们正朝着推动双荡村花木产业特色化、规模化、品牌化、数字化发展的方向迈进。她坚信通过大家的努力，乡亲们一定能够实现共同富裕。